

ITPassLeader

Pass Your Next Certification Exam Fast!

Select a vendor... | Select an test... | Your email address | Free Download Demo



Instant Download



365 Days Free Updates



Money Back Guarantee



Security & Privacy

Choose the version that fits your needs

PDF Version

Desktop Test Engine

Online Test Engine

Latest and Up-to-Date exam dumps with real exam questions answers.



Get 12-Months free updates without any extra charges.



Experience same exam environment before appearing in the certification exam.



100% exam passing guarantee in the first attempt.



20% discount on more than one license and 30% discount on 5+ license purchases.



100% secure purchase on SSL.



Completely private purchase without sharing your personal info with anyone.



<http://www.itpassleader.com>

High-praise Exam Dumps Questions grant you success by high pass rate - ITPassLeader

Exam : **1z1-970-JPN**

Title : **Oracle Sales Cloud 2017
Implementation Essentials**

Vendor : **Oracle**

Version : **DEMO**

QUESTION NO: 1

チャンス商品の定期的な収益計画を作成して、サブスクリプションの販売を管理しています。
反復的な機会に関して正しい4つのステートメントはどれですか？
(4つを選択してください)

A.

製品の金額と数量について、選択した頻度(毎週、毎月、四半期、または毎年など)で発生する定期的なスケジュールを作成します。

B.

スケジュール内の取引の数量または金額を調整したり、スケジュールを変更することはできません。

C.

定期的なトランザクション用に事前定義された拡張フィールドを構成する標準フィールドの追加セットを有効にします。

D.

インポートまたはWebサービスを使用して定期的なトランザクションをインポートまたは更新する。

E. 1回のセットアップまたはインストール費用を追加します。

Answer: A C D E

Explanation

Reference

http://www.oracle.com/webfolder/technetwork/tutorials/tutorial/cloud/r10/R10_Sales_RCD/R10_Sales_RCD.htm

QUESTION NO: 2

チャンネルマネージャの役割に関連する3つの機能的責任を特定する。
(3つ選択してください)

A. Pursue Partner Leads and Opportunities

B. Manage Partner Enrollment

C. Manage Partner Accounts

D. Manage Partner Programs

E. Manage Sales Planning and Forecasting

Answer: A C D

Explanation

Reference

https://docs.oracle.com/cd/E48434_01/fusionapps.1118/e49571/F1109259AN5C723.htm

QUESTION NO: 3

どのセットアップとメンテナンス仕事か、オラクル販売の雲の中で輸入を運営するのに用いられますか？

A. Run File Imports

B. Manage File Import Activities

C. Schedule File Import Activities

D. Manage File Importing

Answer: A

Explanation

Reference

<https://docs.oracle.com/en/cloud/saas/applications-common/r13-update17d/oefbs/FileBased-Data-Import-for-Ora>

QUESTION NO: 4

ファイルベースインポートを使用して製品グループをインポートする前に実行する必要がある重要な前提条件チェックを特定します。

A. インポートするすべての製品グループが既に本番インスタンスに存在するかどうか

B. すべての必須データ値が本番インスタンスに構成され、インポートされているかどうか

C. 追加の属性を取得するためにSales

Cloudがカスタマイズされているかどうか、カスタマイズが既に移行されているかどうか

D.

インポートする製品グループに関連するすべての製品がすでに実働インスタンスに存在するかどうか

Answer: C

Explanation

Reference

https://docs.oracle.com/cloud/farel12/salescs_gs/FAEIM/FAEIM1006441.htm#FAEIM1006409

QUESTION NO: 5

属性 "Person type"にはどのような2つの記述が必要ですか？（2つを選択してください）

A. 契約者または非給与従業員を提供のために派遣労働者を入力します。

B. 選択は、従業員の抽象的な役割のプロビジョニングに使用されます。

C. Oracle Sales Cloud

Serviceは、クラウド・サービスにサインアップするときに指定した情報からビジネス・ユニットを作成します。

D. Oracle Sales Cloud

Serviceは、クラウドサービスにサインアップするときに入力した情報から、法人を作成します。

Answer: A B

Explanation

Reference

<https://docs.oracle.com/en/cloud/saas/sales/r13-update17d/oscus/sales-cloud-users-and-role-provisioning.html#O>

QUESTION NO: 6

お客様はGSI環境でOracle Sales

Goadを使用しており、このオフリングを使用して、組織内の担当者の管理、リードのフォローアップ、地域内の収益の生成、パイプラインの構築、地域予測の管理を行います。

この2つのオプションは、この要件を満たすために完了する必要のあるステップを示していますか？

A. Sales

Manageの職務役割は、既存または新規のユーザーに手動で割り当てる必要があります。

B. ジョブ・ロールの管理でSales

Managerジョブ・ロールを作成し、この要件を満たすためにセキュリティ・ポリシー、ロール階層、およびユーザーを手動で割り当てる必要があります。

C. Sales

Managerのジョブ・ロールに適用される条件で新しいロール・プロビジョニング・ルールを作成し、自動プロビジョニング・ルールのこれらの条件を満たすユーザーを作成または変更する必要があります。

D.

セールスマネージャのデューティロールを作成し、それをユーザに手動で割り当てる必要があります。

E. 何もする必要はありません。Oracle Sales Cloudは、Sales

Managerの自動ロール・プロビジョニング・ルールを提供し、環境のプロビジョニングの一環としてこの要件を実現します。

Answer: A

QUESTION NO: 7

セールスクォータの調整しきい値に関連する正しいステートメントを特定します。

A. 報酬プランは、売上割当の調整しきい値に基づいて自動的に更新されます。

B. 報酬プランは、売上割当の調整しきい値に基づいて自動的に更新されます。

C. 領土所有者は調整された領土割当てを子どもの領土に割り当てることができる。

D. 領土所有者は、調整された領土割当てを子どもの領域に割り当てることができない。

E.

領土所有者は、調整された領土割当てを次の財務サイクルでのみ小領域に割り当てることができます。

Answer: C

Explanation

Reference

<https://docs.oracle.com/en/cloud/saas/sales/r13-update17d/oasal/setting-up-quotas.html#OASAL54650>

QUESTION NO: 8

製品グループ階層は、UIに直接またはファイルベースのインポートによって作成されています。これで、公開し、有効にし、検証します。

どの3つのステートメントが正しいですか？（3つ選択してください）

A.

公開すると、アプリケーションはロックされていないすべての製品グループを公開しようとします。グループを公開したくない場合は、グループをロックする必要があります。

B. ルートノードを "基本" 使用法に割り当てることによって、カタログを有効にします。

C.

階層のルートノードを公開して、「製品グループの管理」で使用できるようにする必要があります。

D. プロダクトグループが公開されていない場合は、削除して再発行することができます。

E. 消費するアプリケーションにカタログが表示されていることを検証します。

Answer: A B C

Explanation

Reference

<https://docs.oracle.com/en/cloud/saas/sales/r13-update17d/oasal/setting-up-sales-catalogs.html#OASAL27721>